

Comercio y distribución de la inversión extranjera directa de Estados Unidos de América en los Estados Unidos Mexicanos

Trade and distribution of foreign direct investment of the United States of America in the United Mexican States

Angel Licona Michel¹
Gabriela Correa López²

Recibido: 15 de marzo de 2020 Aceptado: 22 de junio de 2020
DOI: <https://doi.org/10.33110/cimexus150105>

RESUMEN

Estados Unidos de América (EUA) y los Estados Unidos Mexicanos (México), por un largo periodo mantienen una estrecha relación en el comercio, desde 1994 han ido reduciendo y eliminando aranceles con su Tratado de Libre Comercio (TLCAN) que incluye a los países de Canadá, EUA y México. El TLCAN desde la llegada al poder de Donald Trump se puso en revisión y fue ratificado por México en 2019, en EUA y Canadá en 2020, ahora con sus siglas T-MEC (Tratado México, Estados Unidos, Canadá). México es un socio comercial importante y estratégico para EUA y viceversa, siendo EUA la economía número uno del mundo y México ubicado entre las quince más grandes en el planeta. La dinámica de la economía de ambos países los mantiene con un ritmo de crecimiento en las exportaciones e importaciones. Asimismo, el incremento del comercio contribuye para que la Inversión Extranjera Directa (IED) de EUA en México tenga una alta participación en los estados que conforman el país. El objetivo en esta investigación es analizar el comercio de EUA y la distribución de la IED en México durante los años de 2000 al 2018.

Palabras clave: Comercio, inversión, estados, EUA, México.

ABSTRACT

The United States of America (USA) and the United Mexican States (Mexico), for a long period maintain a close relationship in trade, so that since 1994 they have been reducing and eliminating tariffs with their Free Trade Agreement (NAFTA) that includes to the countries of Canada, USA and Mexico.

¹ Profesor de la Facultad de Economía y del Centro de Estudios e Investigaciones sobre la Cuenca del Pacífico de la Universidad de Colima. almichel@uacol.mx

² Profesora del Departamento de Economía de la Universidad Autónoma Metropolitana, Iztapalapa. gcl@xanum.uam.mx

NAFTA since the coming to power of Donald Trump was put under review and was ratified by Mexico in 2019, in the US and Canada in 2020, now with its acronym T-MEC (Mexico, United States, Canada Treaty). Mexico is an important and strategic trading partner for the USA and vice versa, the USA being the number one economy in the world and Mexico located among the fifteen largest on the planet. The dynamics of the economy of both countries maintains them with a growth rate in exports and imports. Likewise, the increase in trade contributes so that the US Foreign Direct Investment (FDI) in Mexico has a high participation in the states that make up the country. The objective of this research is to analyze USA trade and the distribution of FDI in Mexico during the years 2000 to 2018.

Keywords: Trade, investment, states, USA, Mexico

JEL: F1

INTRODUCCIÓN

México y EUA al igual que todos los países requieren interactuar con los mercados internacionales por medio de las exportaciones e importaciones, porque no son autosuficientes para producir todo lo que su población requiere, de igual manera no pueden consumir todo lo que sus empresas producen, además necesitan hacer crecer su mercado por medio de más productores y consumidores. Entonces bajo esa necesidad es que los países promueven sus exportaciones, para que éstas les ayuden en la obtención de recursos que les ayuden a cubrir los montos a pagar por sus importaciones, la interacción de las ventas y compras que realizan los mercados de México y EUA contribuyen en la expansión de sus mercados, al igual que al crecimiento de la economía.

México en su búsqueda por mantener una dinámica positiva que estimule las actividades productivas en todo su territorio, se relaciona económica y comercialmente con países de todo el planeta, ello le permite impulsar las exportaciones e importaciones, concentrando el comercio exterior con EUA, país con el cual en conjunto con Canadá en 1992 firmaron el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) (Secretaría de Economía [SE], 2020a) que les ha permitido incrementar el flujo del comercio y las inversiones desde mediados de la década de los años noventa, tanto del propio país de EUA, así como de otros países de Asia y de Europa que establecen empresas en dichos estados y hacen crecer la producción generando economías de escala, que incrementan la oferta de bienes al igual que de servicios favoreciendo la expansión de los mercados.

EL TLCAN, desde que llegó a la presidencia de EUA Donal Trump se sometió a revisión y en el año 2018 (Correa y Licon, 2019), los tres países llegan a un nuevo acuerdo para tratar de seguir favoreciendo las transacciones

comerciales, denominando al nuevo acuerdo como Tratado México-Estados Unidos-Canadá (T-MEC), el cual fue ratificado por los Congresos de México en junio de 2019, EUA y Canadá en los meses de enero y marzo de 2020. (Malkin, 2019; Usla, 2020a y 2020b).

El T-MEC al igual que el TLCAN incluye los tres países México-Estados Unidos-Canadá, pero la investigación la hemos enfocado sólo al análisis del comercio y de la distribución de la IED de EUA en México, porque es con el país que se tiene más comercio, exportando México a dicho mercado en 2018 el 79.5 por ciento de sus ventas totales al exterior, de igual manera le importa aproximadamente el 46.5 por ciento de los bienes que se consumen en México, necesarios para la dinámica de la estructura económica mexicana (SE, 2020b y SE, 2020c). Haciendo crecer el mercado, así como la especialización del trabajo mexicano para que las exportaciones sean mayores a las importaciones.

La dinámica del intercambio comercial entre México y EUA genera un flujo de IED que convierte al país de EUA en el principal inversor en territorio mexicano, distribuyendo sus capitales en los 32 estados³ que conforman al país de México, contribuyendo al incremento de las transacciones de bienes y crea una relación económica más estrecha entre las dos naciones. Es así, que el objetivo de esta investigación es analizar el comercio de EUA y la distribución de la IED en México durante los años de 2000 al 2018, que muestre la dinámica de las exportaciones e importaciones, así como la distribución de los montos de IED de EUA en México, contribuyendo al análisis de oportunidades y desafíos que presenta la relación comercial para las compras y ventas entre los dos países.

El comercio México-EUA muestra una dinámica favorable, manteniendo el valor de las exportaciones en general un crecimiento con excepción de 2001, 2009, 2015 y 2016 años en los que se presenta una caída del 4.6, 20.7, 3.0 y 2.0 por ciento, lo mismo sucede en las importaciones con una disminución en 2001, 2002, 2003, 2009, 2015 y 2016 siendo éstas de 10.8, 6.3, 1.1, 25.7, 4.3 y 3.9 por ciento. En lo que respecta al saldo de la balanza comercial solo tiene bajas en 2008, 2009 y 2015 que fueron de 1.8, 11.6 y 0.8 por ciento. Teniendo las exportaciones en promedio de 2001-2018 un crecimiento de 5.3 por ciento, las importaciones de 3.5 por ciento, la balanza comercial de 11.7 por ciento y el comercio total México-EUA de 4.5 por ciento. Entonces se observa el intercambio comercial mantiene una dinámica creciente y saldo favorable de las compras y ventas para el mercado mexicano. (cuadro 1).

En lo que respecta a la IED está tiene un crecimiento promedio de 2000 al 2009 de 8.3 por ciento y de 2010 al 2018 de 13.2 por ciento y una acu-

³ Los 32 estados de México son: Aguascalientes, Baja California, Baja California Sur, Campeche, Chiapas, Chihuahua, Ciudad de México, Coahuila, Colima, Durango, Estado de México, Guanajuato, Guerrero, Hidalgo, Jalisco, Michoacán, Morelos, Nayarit, Nuevo León, Oaxaca, Puebla, Querétaro, Quintana Roo, San Luis Potosí, Sinaloa, Sonora, Tabasco, Tamaulipas, Tlaxcala, Veracruz, Yucatán y Zacatecas. (Instituto Nacional de Estadística y Geografía [INEGI], 2020).

mulación de 2000 al 2018 de 259 mil 538 millones de dólares (Cuadros 4, 4a y 5, 5a), estando concentrada en los estados de Ciudad de México, Estado de México, Nuevo León, Chihuahua, Jalisco, Baja California, Coahuila, Tamaulipas, Guanajuato y Sonora. Asimismo, la IED de EUA en el territorio mexicano se ha concentrado con mayores montos en servicios financieros, en sector automotriz, en industria química, en comercio al por menor, en industria de bebidas y tabaco, en industria alimentaria, en sector energético y en sector aeroespacial. (SE, 2020e, 2020f; 2020g; 2020h; 2020i; 2020j; 2020k; 2020l; 2020m). El comercio y las inversiones impulsan la oferta y demanda de más bienes que hagan crecer el mercado, así como la especialización del trabajo mexicano para que contribuya al incremento de la economía y del ingreso per cápita.

El artículo se encuentra estructurado en cinco apartados, el primero corresponde con la introducción, el segundo muestra reflexiones vinculadas con las consideraciones teóricas, el tercero se relaciona con el análisis del comercio México-EUA, el cuarto reflexiona acerca de los aspectos de la IED de EUA en México, el quinto apartado presenta las conclusiones y al final las referencias consultadas.

CONSIDERACIONES TEÓRICAS

El comercio entre dos países se presenta cuando tienen la capacidad de exportar e importar distintos productos conforme a los gustos de los consumidores y acorde con las necesidades de su estructura productiva. Adam Smith (1958) y David Ricardo (1959), dos clásicos de la teoría del comercio internacional resaltan la importancia del comercio entre países, bien sea por medio de las ventajas absolutas o comparativas que tiene cada país en producir un bien e intercambiarlo, para hacer crecer tanto la oferta como la demanda, que impactan en el incremento del mercado con la llegada de más productores y consumidores, dinamizando el comercio al igual que el ingreso de las poblaciones.

El crecimiento del mercado con la oferta y demanda muestra que los países disponen de una cantidad limitada de recursos naturales, al igual que de factores para la producción, ello impacta en la eficiencia de los tiempos que cada país requiere en producir un bien, situación que obliga al intercambio y especialización para producir bienes en los cuales puedan destinar menos factores, así como lograr una mayor competitividad que permita comercializar. La comercialización de distintos bienes que se producen en los mercados trae consigo beneficios para consumidores y productores de los países que participan en el intercambio, porque cada país puede consumir por arriba de su frontera de posibilidades de consumo y producir por encima de su frontera de posibilidades de producción, favoreciendo el crecimiento de los mercados por medio del intercambio de bienes y servicios. (Ricardo, 1959; Carbaugh, 1999; Krugman, Obstfeld y Melitz, 2012).

La dinámica del comercio a lo largo de la historia muestra son las economías con mercados grandes las que tienen mayor influencia en las transacciones comerciales, ello genera dichas economías tengan una presencia alta de sus productos al igual de sus empresas en las economías de todo el planeta, asimismo el ingreso per cápita de su población vaya al alza. Los gustos de los consumidores están condicionados fuertemente por sus niveles de ingreso, situación que dinamiza las transacciones comerciales entre países, los cuales tratan de tener una mayor participación en los mercados y hacer una diferenciación en los procesos que mantenga el gusto del consumidor, tal como sucede en el mercado de EUA convertido en el primer importador mundial que compra bienes producidos en todo el planeta por un valor en el año 2018 de \$ 2,614,327,00 millones de dólares (Banco Mundial [BM], 2020a), y México es uno de los principales proveedores para cubrir parte de las necesidades de los consumidores estadounidenses al igual que de los procesos de la estructura productiva.

Como hemos mencionado, por medio del comercio los países exportan e importan distintos bienes conforme a las necesidades, gustos e ingresos que poseen consumidores y estructura productiva. Krugman, Obstfeld y Melitz (2012), plantean en el comercio se presentan economías de escala que pueden ser externas e internas, destacando éstas son de manera extensiva e intensiva, en ambas, trabajo y capital son los factores de producción. Economías de escala externas se presentan cuando el coste unitario depende del tamaño de la industria, pero no necesariamente del tamaño de cada una de sus empresas; las economías de escala internas se generan cuando el coste unitario depende del tamaño de la empresa individual pero no necesariamente del tamaño de la industria.

Las economías de escala externas o extensivas consisten en incrementar la producción en la industria por medio del nacimiento de nuevas empresas, es decir el coste unitario depende del tamaño de la industria, pero no necesariamente del tamaño de cada una de sus empresas. En el caso de las economías de escala internas consisten en incrementar la producción en la industria por medio de mayor inversión en capital que mejora procesos y permita a las empresas de manera individual tener un mayor nivel de producción, en éstas el costo unitario depende del tamaño de la empresa y no necesariamente del tamaño de la industria. En las economías de escala extensivas se incrementa el factor trabajo y en las economías de escala intensivas se incrementa el factor capital contribuyendo con la competitividad de la empresa y que la misma tenga mayor presencia en los mercados (Krugman, Obstfeld y Melitz, 2012). De acuerdo con el trabajo realizado observamos empresas de EUA ganan mercado en todos los países y en particular en México, como es el caso de la General Motors, COMEX, Walmart, Coca Cola, Sabritas, IEnova y Honeywell Aerospace, entre otras, (SE, 2020f; 2020g; 2020h; 2020i; 2020j; 2020k; 2020l; 2020m).

Las economías de escala internas generan condiciones para que exista mayor competitividad en las empresas y tengan mayores niveles de producción que permiten dinamizar el intercambio comercial entre países, haciendo crecer la oferta como la demanda en los mercados. Las empresas de EUA han empujado el crecimiento del mercado mexicano con la llegada de IED que impulsa economías de escala extensivas e intensivas, por ejemplo en los servicios financieros durante los años de 1999 al tercer trimestre de 2019 ha realizado IED por \$36,010.2 millones de dólares reflejados en un número de 790 sociedades, en el caso del sector automotriz la IED acumula \$ 35,583.7 millones de dólares en 711 sociedades, en la industria química \$20, 949.4 millones de dólares en 604 sociedades, en el comercio al por menor \$19,012.9 millones de dólares en 740 sociedades, en la industria de las bebidas y el tabaco \$16,177.5 millones de dólares en 188 sociedades, en la industria alimentaria \$9,569.3 millones de dólares en 405 sociedades, en el sector energético \$7,480 millones de dólares en 334 sociedades y en el sector aeroespacial \$2,181.2 millones de dólares en 63 sociedades. (SE, 2020f; 2020g; 2020h; 2020i; 2020j; 2020k; 2020l; 2020m).

EUA al ser una economía grande y próspera ha logrado que su población sea de los principales consumidores de los bienes que se producen en el mundo, de igual manera permite sus principales empresas trasladen parte de su capital a otros países por medio de IED, teniendo EUA comercio e IED en la mayor parte de las economías. Mostrando su poder económico y su capacidad para impactar en las transacciones comerciales con la riqueza acumulada, así como del ingreso per cápita de su población que se encuentra entre los más altos, siendo éste en los últimos años de la segunda década del siglo XXI superior a los 50 mil dólares anuales (BM, 2020b). Por su parte en países como México con un mercado menos grande con respecto al de EUA, la población en general no llega a los 20 mil dólares anuales, teniendo una diferencia favorable en ingresos la población de EUA por arriba de los 30 mil dólares anuales, que le permiten continuar siendo el país que más importa bienes y servicios para satisfacer necesidades de sus procesos de producción y del consumo de su población.

De acuerdo con mencionado y las diferentes condiciones geográficas y de dotación de recursos naturales, al igual de factores productivos en los cuales se desarrollan los países, es que logran mayores ventajas comparativas y competitivas que dinamizan las transacciones comerciales. En el caso del intercambio comercial EUA-México, existe un vínculo estrecho por largos años que les ha permitido incrementar las compras y ventas, asimismo por la diferencia en los ingresos per cápita de la población, ello contribuye para que México logre captar más IED y producir bienes manufacturados de las empresas de EUA a un menor costo en territorio mexicano, y las exportaciones de México al mercado de EUA sean más altas que las importaciones, teniendo el mercado mexicano por más de dos décadas un superávit en la balanza comercial con EUA, obteniendo beneficios económicos y comerciales ambos países.

Para mantener y en lo posible incrementar el dinamismo en las exportaciones e importaciones México-EUA, en conjunto con Canadá desde el año de 1992 firmaron el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) que permite a lo largo de los años incrementar el flujo del comercio y las inversiones (Calderón y Hernández, 2011). Pero el TLCAN, desde que llegó a la presidencia de EUA Donal Trump se sometió a revisión en 2017 y en el año 2018, los tres países llegan a un nuevo acuerdo para tratar de seguir favoreciendo las transacciones comerciales, denominando al nuevo acuerdo como Tratado México-Estados Unidos-Canadá (T-MEC), el cual fue ratificado por el Congreso de México en junio de 2019 y en EUA enero de 2020, así como en Canadá en marzo de 2020 (Malkin, 2019; Usla, 2020a y 2020b). El T-MEC incluye a los tres países de América del Norte, pero en la presente investigación, el análisis lo acotamos sólo al comercio y la IED de EUA-México, por ser EUA con quien México tiene más comercio y de dicho país se reciben los montos más altos de IED que están distribuidos en los 32 Estados que conforman el país de México.

México-EUA a lo largo de los años han visto crecer el comercio de sus exportaciones e importaciones, generando una interdependencia de los mercados en las transacciones comerciales y un incremento en la IED (Díaz-Bautista, 2006; Dussel, 2000). Es así, que durante el año 2018 los mercados de EUA y México por día intercambiaron productos por un valor de 15 mil 729 millones de dólares, de los cuales \$ 9 mil 816 millones de dólares corresponden al valor de las exportaciones y \$ 5 mil 913 millones de dólares a las importaciones, de igual manera los montos de IED son altos y sólo en el año 2018 alcanzó los \$12 mil 398 millones de dólares. (SE, 2020b; 2020c y 2020d).

COMERCIO EUA-MÉXICO Y PRINCIPALES BIENES EXPORTADOS E IMPORTADOS

El comercio México-EUA es de suma importancia para el mercado mexicano, representando las exportaciones con EUA en 1994 el 84.8 por ciento de lo que vende México con el exterior, en 2018 alcanzaron 72 por ciento, mismos años 1994 y 2018 las importaciones de México realizadas con EUA fueron 69.1 por ciento y 42 por ciento. Si bien en el porcentaje se observa una disminución en la participación del comercio, en términos del valor las transacciones comerciales son mayores al pasar en 1994 las exportaciones de 51 mil 618 millones de dólares y en 2018 alcanzan un valor de 358 mil 285 millones de dólares, siendo las ventas de México con EUA superiores a las compras desde 1995. Representado el comercio total de EUA en México el 75.9 por ciento en 1994 y en 2018 el 56.7 por ciento, lo cual muestra una relativa diversificación de las ventas y compras de México con el exterior. (Cuadro 1).

Cuadro 1

Valor y crecimiento del comercio de México-EUA. (Miles de dólares y porcentaje)

Año	Exportaciones	Crec Exp	Importaciones	Crec Imp	Comercio Total	Crec Comer	Balanza Comercial	Crec Balanza com	Part. Com de EUA en México
1993	42,911,543		45,294,656		88,206,199		-2,383,113		75.2
1994	51,618,594	20.3	54,834,155	21.1	106,452,749	20.7	-3,215,561	34.9	75.9
1995	66,273,641	28.4	53,902,492	-1.7	120,176,133	12.9	12,371,149	484.7	79.1
1996	80,570,022	21.6	67,536,101	25.3	148,106,123	23.2	13,033,921	5.4	79.9
1997	94,376,864	17.1	82,002,208	21.4	176,379,072	19.1	12,374,656	-5.1	80.1
1998	103,001,767	9.1	93,258,366	13.7	196,260,133	11.3	9,743,401	-21.3	80.8
1999	120,262,033	16.8	105,267,312	12.9	225,529,345	14.9	14,994,721	53.9	81.0
2000	147,399,940	22.6	127,534,433	21.2	274,934,373	21.9	19,865,507	32.5	80.7
2001	140,564,406	-4.6	113,766,783	-10.8	254,331,189	-7.5	26,797,623	34.9	77.7
2002	141,897,649	0.9	106,556,722	-6.3	248,454,371	-2.3	35,340,927	31.9	75.4
2003	144,293,352	1.7	105,360,681	-1.1	249,654,033	0.5	38,932,671	10.2	74.5
2004	164,521,981	14.0	110,826,707	5.2	275,348,688	10.3	53,695,274	37.9	71.6
2005	183,562,833	11.6	118,547,326	7.0	302,110,159	9.7	65,015,507	21.1	69.3
2006	211,799,370	15.4	130,311,025	9.9	342,110,395	13.2	81,488,345	25.3	67.6
2007	223,133,251	5.4	139,472,828	7.0	362,606,079	6.0	83,660,423	2.7	65.5
2008	233,522,728	4.7	151,334,587	8.5	384,857,315	6.1	82,188,141	-1.8	64.1
2009	185,101,145	-20.7	112,433,820	-25.7	297,534,965	-22.7	72,667,325	-11.6	64.1
2010	238,684,422	28.9	145,007,347	29.0	383,691,769	29.0	93,677,075	28.9	64.0
2011	274,426,516	15.0	174,356,027	20.2	448,782,543	17.0	100,070,489	6.8	64.1
2012	287,842,151	4.9	185,109,805	6.2	472,951,956	5.4	102,732,346	2.7	63.8
2013	299,439,147	4.0	187,261,910	1.2	486,701,057	2.9	112,177,237	9.2	63.9
2014	318,367,009	6.3	195,281,875	4.3	513,648,884	5.5	123,085,134	9.7	64.5
2015	308,864,917	-3.0	186,802,922	-4.3	495,667,839	-3.5	122,061,995	-0.8	63.9
2016	302,576,650	-2.0	179,509,898	-3.9	482,086,548	-2.7	123,066,752	0.8	63.3
2017	326,868,566	8.0	194,554,586	8.4	521,423,152	8.2	132,313,980	7.5	62.8
2018	358,285,114	9.6	215,828,018	10.9	574,113,132	10.1	142,457,096	7.7	56.7
2019 /1	339,937,936	-5.1	189,869,611	-12.0	529,807,547	-7.7	150,068,325	5.3	

Fuente: Elaboración propia con base en datos de la Secretaría de Economía, 2020b y 2020c.

Nota 1: Las estadísticas están sujetas a cambio, en particular las más recientes.

El cuadro 1, refleja la dinámica del comercio México-EUA un año antes de entrar en vigor el TLCAN y durante su primer año de funcionamiento en 1994, en donde se aprecia que el valor de las importaciones en 1993 era de 45 mil millones de dólares y en 1994 de 54 mil millones de dólares, siendo más altas al de las exportaciones que en los mismos años alcanzaron los 42 y 51 mil millones de dólares. Después del primer año de estar operando los dos mercados con el TLCAN los montos se revierten y son más altas las exportaciones de México al mercado de EUA, manteniéndose un superávit comercial desde 1995 hasta el año 2019, a pesar de haberse puesto en revisión el TLCAN por instrucciones de Washington desde el año 2017 y pactarse un nuevo acuerdo que es ratificado por los Congresos de México en 2019, EUA y Canadá en 2020, esperando con ello la dinámica económica y comercial mantenga un ritmo ascendente.

De acuerdo con datos del cuadro 1, las transacciones de exportaciones e importaciones muestran que en conjunto su valor total en dólares es mayor, exceptuando los años 2001, 2002, 2009, 2015, 2016 y 2019, en los que se tiene un menor valor. Asimismo, debe destacarse que el crecimiento del comercio ha sido favorable para México, logrando un promedio en las exportaciones de 8.9 por ciento desde 1994 hasta 2019 y en el caso de las importaciones el crecimiento ha sido de 6.4 por ciento, teniendo México de 1994 al 2019 saldo favorable en la balanza comercial con EUA, lo cual muestra la estructura productiva mexicana tiene mayores niveles de venta con relación a lo que se compra con EUA.

El crecimiento de las exportaciones de México con EUA, está concentrado en vehículos, material eléctrico y electrónico, unidades de memoria, unidades de entrada y salida, unidades digitales, combustibles minerales, aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso, pantallas planas, arneses para uso automotriz, tractores de carretera para semirremolque, cerveza de malta, bolsas de aire para dispositivos de seguridad, unidades de control o adaptadores, receptores de radio AM-FM, aun cuando incluyan transmisiones-receptores de radio banda civil o receptor de señal satelital, o entradas para Bluetootho USB, mercancías para ensamble de aeronaves o aeropartes cuando las empresas cuentan con Certificado de Aprobación para Producción emitido por la Secretaría de Comunicaciones y Transportes, turborreactores o turbo propulsores para naves aéreas (SE, 2020b). El cuadro 2 y 3, muestra valores y porcentaje de los principales bienes que se exportan e importan entre México-EUA. Cuadro 2. Principales bienes exportados de México-EUA (miles de dólares y porcentaje).

Cuadro 2

Principales bienes exportados de México-EUA (miles de dólares y porcentaje)

Productos/ año	2015		2016		2017		2018		2019	
Total exportaciones	308,864,917	100	302,576,650	100	326,868,566	100	358,285,114	100	371,043,634	100
De cilindrada superior a 1,500 cm ³ pero inferior o igual a 3,000 cm ³ .	16,320,960	5.3	15,977,844	5.3	21,160,303	6.5	25,029,390	7.0	24,620,735	6.6
Unidades de proceso, unidad de memoria, unidad de entrada y unidad de salida.	7,940,190	2.6	9,856,377	3.3	11,247,427	3.4	17,509,163	4.9	19,319,345	5.2
De peso total con carga máxima superior a 2,721 kg, pero inferior o igual a 4,536 kg.	9,487,820	3.1	11,235,680	3.7	11,101,020	3.4	9,452,054	2.6	11,953,611	3.2
Tractores de carretera para semirremolques	8,080,716	2.6	4,881,074	1.6	5,900,981	1.8	8,510,359	2.4	9,105,146	2.5
Con pantalla plana, incluso las reconocibles como concebidas para vehículos automóviles.	12,058,111	3.9	8,664,539	2.9	8,538,594	2.6	8,329,305	2.3	9,223,667	2.5
Arneses reconocibles como concebidos exclusivamente para uso automotriz.	7,007,639	2.3	7,006,557	2.3	6,579,663	2.0	7,468,849	2.1	7,619,491	2.1
De cilindrada superior a 1,000 cm ³ pero inferior o igual a 1,500 cm ³ .	2,231,549	0.7	2,843,092	0.9	5,720,451	1.8	7,230,328	2.0	8,685,745	2.3
Cerveza de malta.	1,903,908	0.6	2,289,329	0.8	3,255,883	1.0	3,574,034	1.0	3,936,843	1.1
Mercancías para el ensamble o fabricación de aeronaves o aeropartes.	1,660,538	0.5	1,810,722	0.6	1,786,261	0.5	2,220,753	0.6	2,713,001	0.7
Aguacates (paltas).	1,528,763	0.5	1,777,586	0.6	2,316,894	0.7	2,093,834	0.6	2,387,998	0.6
Unidades de memoria.	1,545,736	0.5	1,743,830	0.6	1,866,727	0.6	1,909,038	0.5	1,588,253	0.4
Bolsa de aire para dispositivos de seguridad.	1,838,728	0.6	1,874,650	0.6	1,813,312	0.6	1,680,814	0.5	1,688,717	0.5

De turborreactores o de turbopropulsores.	890,236	0.3	1,280,207	0.4	1,441,207	0.4	1,472,331	0.4	1,927,731	0.5
Cajas de velocidades automáticas.	522,813	0.2	792,544	0.3	1,041,533	0.3	1,411,887	0.4	1,548,811	0.4
Motores de los tipos utilizados para la propulsión de vehículos.	1,115,840	0.4	1,148,548	0.4	1,377,425	0.4	1,378,748	0.4	1,417,639	0.4
Mecanismos de frenos de disco o sus partes componentes.	681,852	0.2	772,362	0.3	964,725	0.3	1,336,501	0.4	1,667,186	0.4
Unidades de control o adaptadores.	1,868,542	0.6	1,607,960	0.5	1,701,578	0.5	1,319,139	0.4	394,796	0.1
Tequila.	955,665	0.3	980,843	0.3	1,086,512	0.3	1,288,881	0.4	1,529,153	0.4
Remolques y semirremolques tipo cajas cerradas, incluso refrigeradas.	920,349	0.3	933,928	0.3	1,119,498	0.3	1,250,265	0.3	1,408,882	0.4
Fueloil (combustóleo).	1,544,912	0.5	488,691	0.2	1,095,537	0.3	1,168,463	0.3	686,424	0.2
Frambuesas, zarzamoras, moras y moras-frambuesa.	784,823	0.3	848,801	0.3	989,828	0.3	1,113,730	0.3	1,287,003	0.3
Receptor de microondas o de señales de vía satélite, cuya frecuencia de operación sea hasta de 4.2 GHz y máximo 999 canales de televisión.	1,099,842	0.4	1,015,570	0.3	1,104,574	0.3	1,043,767	0.3	845,116	0.2
Receptores de radio AM-FM, aun cuando incluyan transmisores-receptores de radio banda civil o receptor de señal satelital, o entradas para "Bluetooth" o "USB".	1,396,003	0.5	1,377,725	0.5	1,430,337	0.4	1,041,516	0.3	1,319,511	0.4
Convertidores catalíticos.	940,345	0.3	851,250	0.3	862,385	0.3	942,642	0.3	929,454	0.3

Fuente: elaboración propia con base en datos de la SE, 2020b. http://187.191.71.239/sic_php/pages/estadisticas/mexico/G8ppx_e.html

Cuadro 3

Principales bienes importados de México-EUA (miles de dólares y porcentaje).

Descripción	2015		2016		2017		2018		2019	
Total importaciones	186,802,922	100	179,509,898	100	194,554,586	100	215,828,018	100	205,733,312	100
Gasolina con octanaje superior o igual a 87 pero inferior a 92.	0	0.0	0	0.0	486,504	0.3	12,227,299	5.7	11,478,540	5.6
Aceite diésel (gasóleo) y sus mezclas, con contenido de azufre inferior o igual a 15 ppm.	0	0.0	0	0.0	290,772	0.1	9,279,546	4.3	7,674,394	3.7
Gas natural.	2,958,261	1.6	3,199,760	1.8	4,857,807	2.5	5,628,694	2.6	5,293,629	2.6
Gasolina con octanaje superior o igual a 92 pero inferior a 95.	0	0.0	0	0.0	211,966	0.1	4,556,057	2.1	2,743,339	1.3
Motores de los tipos utilizados para la propulsión de vehículos.	2,906,404	1.6	2,404,423	1.3	2,814,560	1.4	3,151,171	1.5	3,258,109	1.6
Maíz amarillo.	2,097,497	1.1	2,326,620	1.3	2,455,755	1.3	2,954,094	1.4	2,603,763	1.3
Cajas de cambio.	1,489,032	0.8	1,450,101	0.8	1,775,474	0.9	1,873,162	0.9	1,657,557	0.8
Mercancías para el ensamble o fabricación de aeronaves o aeropartes.	1,483,188	0.8	1,464,348	0.8	1,487,987	0.8	1,823,858	0.8	1,925,696	0.9
Turbosina (keroseno, petróleo lampante) y sus mezclas.	636,535	0.3	699,680	0.4	1,109,805	0.6	1,800,390	0.8	1,735,600	0.8
Propano.	1,002,355	0.5	1,216,184	0.7	1,530,422	0.8	1,760,757	0.8	1,340,543	0.7
Motores de los tipos utilizados para la propulsión de vehículos del capítulo 87.	1,255,463	0.7	919,105	0.5	1,004,495	0.5	1,546,029	0.7	1,590,338	0.8
Gas natural.	117,741	0.1	252,936	0.1	962,796	0.5	1,314,716	0.6	687,800	0.3
Mercancías destinadas a la reparación o mantenimiento de naves aéreas o aeropartes.	683,791	0.4	648,631	0.4	741,108	0.4	967,996	0.4	926,545	0.5
De turborreactores o de turbopropulsores.	496,819	0.3	838,265	0.5	918,749	0.5	957,496	0.4	1,097,249	0.5
Cajas, cajones, jaulas y artículos similares.	885,762	0.5	952,415	0.5	877,762	0.5	957,465	0.4	991,937	0.5
Mercancías para el Programa de Promoción Sectorial de la Industria Automotriz y de Autopartes.	545,829	0.3	562,958	0.3	633,434	0.3	944,780	0.4	965,597	0.5
Partes moldeadas.	817,647	0.4	810,939	0.5	871,711	0.4	939,583	0.4	921,629	0.4
Estireno.	550,574	0.3	580,468	0.3	777,355	0.4	890,797	0.4	630,712	0.3
Piernas, paletas, y sus trozos, sin deshuasar.	728,482	0.4	810,182	0.5	946,461	0.5	866,296	0.4	972,730	0.5
p-Xileno.	816,263	0.4	678,094	0.4	699,119	0.4	855,923	0.4	701,637	0.3
Poliétileno de densidad superior o igual a 0.94.	877,479	0.5	760,060	0.4	632,199	0.3	820,828	0.4	700,131	0.3
Unidades de proceso.	679,159	0.4	679,658	0.4	608,781	0.3	728,204	0.3	712,303	0.3
Leche en polvo o en pastillas.	521,240	0.3	538,438	0.3	591,185	0.3	672,818	0.3	779,535	0.4
Tortas y demás residuos sólidos de la extracción del aceite de soja (soya), incluso molidos o en "pellets".	838,644	0.4	829,068	0.5	699,300	0.4	668,601	0.3	640,511	0.3

Cajas de papel o cartón corrugado.	711,202	0.4	652,080	0.4	658,734	0.3	664,523	0.3	667,175	0.3
Fueloil (combustóleo).	323,906	0.2	389,238	0.2	536,345	0.3	661,960	0.3	828,123	0.4
Trigo común (Triticum aestivum o "trigo duro").	618,681	0.3	524,178	0.3	686,925	0.4	625,820	0.3	821,950	0.4
Aceites minerales puros del petróleo.	382,500	0.2	435,555	0.2	528,270	0.3	599,876	0.3	777,219	0.4

Fuente: elaboración propia con base en datos de la SE, 2020c. http://187.191.71.239/sic_php/pages/estadisticas/mexico/G8ppm_e.html

La dinámica de las importaciones que México realiza del mercado de EUA, se concentran en los productos de gasolina con octanaje superior o igual a 87 pero inferior a 92, aceite diésel, gas natural, gasolina con octanaje superior o igual a 92 pero inferior a 95, motores para la propulsión de vehículos, maíz amarillo, cajas de cambio, mercancías para el ensamble o fabricación de aeronaves o aeropartes cuando las empresas cuenten con la aprobación de producción de productos y artículos aeronáuticos emitida por la Secretaría de Comunicaciones y Transportes, turbosina (keroseno, petróleo lampante) y sus mezclas, propano. (SE, 2020c). En el cuadro 3, se muestra el valor de los productos que México compra de EUA, así como el porcentaje.

De acuerdo con los datos de los cuadros 1, 2 y 3, se observa la existencia de crecimiento en el comercio México-EUA, asimismo los principales productos que se intercambian están relacionados con la industria del sector manufacturero y del sector energético, los cuales mantienen la dinámica de las transacciones comerciales entre los dos países y que México logre vender más de lo que compra con EUA, asimismo éste mercado sea el más importante para comercializar la mayor parte de los bienes que se producen en la economía mexicana.

Los números favorables para México en lo que corresponde al valor de las exportaciones y su crecimiento, generó que el presidente de EUA Donald Trump, pidiera una revisión del TLCAN en 2017, buscando revertir los déficits y que las exportaciones de EUA al mercado mexicano tengan un mayor crecimiento, aspecto difícil de lograr porque en México los ingresos anuales de la población en promedio son cercanos a los \$ 10,000 dólares y en EUA de \$ 50,000 dólares (BM, 2020b). Siendo el ingreso un incentivo para que las empresas de EUA inviertan en el territorio mexicano para producir bienes con un menor costo, los cuales después podrán ser comercializados en el mercado de EUA, haciendo que las exportaciones sean mayores a las importaciones y ello coadyuva con la economía de EUA. Por dicha situación en 2018 se volvió a firmar un Acuerdo de Libre Comercio entre los gobiernos de México-Estados Unidos y Canadá denominado por sus siglas en español T-MEC, y con la ratificación de los Congresos de México en 2019 al igual que de EUA y Canadá en 2020, se considera la dinámica comercial y de inversiones se incremente en favor de la población de los tres mercados.

México y EUA son dos mercados que por las condiciones geográficas de vecindad se necesitan para ampliar sus mercados tanto en la producción como

en consumo, de igual manera ambos requieren para incrementar su Producto Interno Bruto (PIB) de poder vender y comprar bienes con otras naciones. De acuerdo con datos del BM (2020c y 2020d), durante el año de 1990 en conjunto las exportaciones e importaciones de bienes y servicios en México representaron el 38.5 por ciento del PIB y EUA el 19.8 por ciento del PIB, diez años después es decir en 2000 en México la participación del comercio exterior representó en el PIB 52.4 y en EUA 25.0 por ciento, para 2010 en México representó 60.8 por ciento y en EUA 28.1 por ciento, llegando al año 2018 la participación del comercio en el PIB de México al 80.4 por ciento y en EUA el 27.5 por ciento del PIB. Teniendo México una mayor influencia de los mercados del exterior para dinamizar y hacer crecer su economía.

México como EUA tienen la necesidad de hacer crecer su PIB por medio de las exportaciones e importaciones, siendo EUA el que tiene una mayor influencia en la economía y en el comercio exterior de México, por lo tanto, su dinámica productiva y comercial depende de sus principales socios comerciales, como son el mercado de EUA, Canadá, Alemania, China, Japón y España. (SE, 2020b).

Hemos dicho que en México, entre sus principales socios comerciales para la exportación se encuentra el mercado de EUA al cual vendió en 1994 el 84.8 por ciento, para el año 2000 el 88.7 por ciento, en 2005 el 85.7 por ciento, en 2010 el 80.0 por ciento, en 2015 el 81.2 por ciento y en 2018 el 79.5 por ciento, le sigue Canadá con 2.5 por ciento en 1994, en 2000 2.0 por ciento, misma cifra en 2005, para 2010 sube a 3.6 por ciento, en 2015 pasa al 2.8 por ciento y en 2018 se mantiene en 2.8 por ciento de participación, con porcentajes menores al 2 por ciento se encuentran Alemania al igual que China, Japón y España. (SE, 2020b).

Como mencionamos en párrafos anteriores los productos más representativos que se exportaron desde el mercado mexicano, están relacionados con vehículos que no sean ferroviarios; equipos eléctricos y electrónicos; reactores nucleares, calderas, maquinaria; combustibles minerales, aceites, productos de destilación; aparatos ópticos, fotográficos, técnicos, médicos; muebles, iluminación, letreros, edificios prefabricados; plásticos; verduras comestibles, raíces y tubérculos; frutas comestibles, nueces, cáscara de cítricos y melones (SE, 2020b).

Por su parte las importaciones realizadas por México están concentradas en EUA, China, Japón, Alemania, Corea del Sur y Canadá. Al mercado de EUA México compró en 1994 el 69.1 por ciento, en 2000 el 73.1 por ciento, en 2005 el 53.4 por ciento, en 2010 el 48.1 por ciento, en 2015 el 47.3 por ciento y en 2018 el 46.5 por ciento. Con China en 1994 se importaba el 0.6 por ciento para el año 2000 el 1.7 por ciento, en 2005 el 8.0 por ciento, en 2010 el 15.1 por ciento, en 2015 el 17.7 por ciento y en 2018 el 19.5 por ciento lo que convierte al país de China en el segundo país al cual México compra más bienes y servicios del mercado exterior para poder cubrir las ne-

cesidades de sus consumidores al igual que de su estructura productiva. Con porcentajes de participación menores al 5 por ciento se encuentran Japón, Alemania, Corea del Sur y Canadá. (SE, 2020c)

Los productos principales que México compra del exterior se relacionan con equipos eléctricos, electrónicos; reactores nucleares, calderas, maquinaria; vehículos que no sean de ferrocarril, tranvía; combustibles minerales, aceites, productos de destilación; plásticos y sus manufacturas; aparatos ópticos, fotográficos, técnicos, médicos; artículos de hierro o acero, hierro y acero; productos químicos orgánicos, entre otros. (SE, 2020c).

La dinámica de exportaciones e importaciones, muestran las oportunidades y desafíos por los cuales transita la relación comercial de México con su principal socio EUA, que gracias al incremento de la oferta y la demanda de más bienes entre los dos mercados, ha creado un flujo de crecimiento de la IED de empresas estadounidenses para producir en el territorio mexicano.

DISTRIBUCIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA DE EUA EN EL TERRITORIO MEXICANO

El crecimiento del comercio de México con el mercado de EUA, además del incremento de las transacciones de exportaciones e importaciones, trae consigo una dinámica positiva en la IED de EUA en los 32 estados federativos de México, convirtiendo a EUA además del primer socio comercial, en el país que más IED realiza en territorio mexicano. Encontrándose los montos más altos de IED en los estados de Ciudad de México, Nuevo León, Estado de México, Chihuahua, Baja California, Tamaulipas, Coahuila de Zaragoza, Sonora, Puebla, Querétaro, Jalisco y Guanajuato (cuadro 4), en los cuales hay establecidas empresas de capital estadounidense relacionadas principalmente con la manufactura que logra menores costos de producción, así como una logística para el suministro de insumos que les ayuda a producir con economías de escala y exportar bienes al mercado de EUA.

La IED que las empresas de EUA canalizan al mercado mexicano, además de tener impactos positivos en la producción y el comercio, generan polos de atracción de más IED proveniente de empresas de otros países de Europa y Asia que contribuyen también en la dinámica de las transacciones comerciales.

Mencionamos el comercio entre México y EUA mantiene un crecimiento en el valor de las exportaciones e importaciones después de que ambos países establecen en conjunto con Canadá un Tratado de Libre Comercio, el cual hace crecer el volumen de las transacciones comerciales a finales de la última década del siglo XX. Asimismo, en el cuadro 4, se observa que durante la primera década del siglo XXI el volumen de la IED es alto, superando los 10 mil millones de dólares desde el año 2000, con excepción del año 2004 que alcanzó los 9 mil 868 millones de dólares y en 2009 los 8 mil 832 millones de dólares, pero también en 2001 la IED superó los 20 mil millones de dólares.

En el cuadro 4a se puede ver que en promedio la IED de EUA en territorio mexicano tiene en promedio un crecimiento del 8.3 por ciento de 2000 al 2009, dichos montos han sido un incentivo para el incremento de la producción y de igual manera las transacciones de comercio mantengan al país de EUA como el principal socio comercial y la nación que más IED canaliza al mercado de México.

Cuadro 4

Montos IED de EUA en territorio mexicano de 1999 al 2009 (millones de dólares)

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	Acumulado
Total IED de EUA	7,331	11,865	21,539	13,520	11,059	9,868	14,354	14,242	16,203	12,003	8,832	140,815
Agascalientes	87	94	157	59	47	52	55	52	164	38	152	955
Baja California	893	754	939	1,105	754	715	793	942	1,393	1,059	498	9,846
Baja California Sur	79	79	239	232	102	131	623	625	724	499	324	3,656
Campeche	26	29	31	78	32	79	30	42	36	35	5	425
Chiapas	23	67	182	101	41	81	86	67	123	13	56	838
Chihuahua	565	1,218	880	1,147	897	1,021	1,376	1,522	1,647	1,213	851	12,338
Ciudad de México	1,606	2,848	7,373	3,183	1,921	1,803	3,444	3,643	2,831	2,922	2,466	34,040
Coahuila de Zaragoza	321	424	566	717	578	437	377	382	355	302	149	4,609
Colima	12	25	89	33	21	25	30	39	62	39	38	413
Durango	43	64	81	87	80	33	16	26	55	13	26	525
Estado de México	542	1,108	2,041	994	759	1,518	1,372	1,628	942	994	708	12,607
Guanajuato	256	276	689	488	503	239	662	414	806	294	188	4,816
Guerrero	11	44	197	149	81	58	60	74	87	66	41	868
Hidalgo	9	45	223	83	66	93	63	202	60	101	10	955
Jalisco	520	1,041	1,036	575	894	498	476	660	1,470	459	568	8,196
Michoacán de Ocampo	11	48	304	77	75	49	131	78	199	85	77	1,134
Morelos	60	90	221	87	51	112	14	193	367	159	30	1,385
Nayarit	11	31	100	40	91	83	105	207	175	26	30	900
Nuevo León	863	975	1,788	1,624	1,529	663	1,898	982	1,547	942	633	13,444
Oaxaca	2	37	165	64	59	45	90	86	132	95	41	814
Puebla	234	250	605	222	148	119	391	166	189	184	58	2,565
Querétaro	166	210	366	273	162	124	392	239	267	260	597	3,056
Quintana Roo	11	113	290	129	53	60	81	121	239	55	110	1,261
San Luis Potosí	48	83	244	169	212	79	189	142	148	131	76	1,521
Sinaloa	65	47	363	79	88	73	56	88	157	79	67	1,161
Sonora	253	520	455	447	448	741	327	318	642	776	242	5,170
Tabasco	13	90	202	97	57	53	97	66	138	59	58	932
Tamaulipas	501	744	717	679	701	401	570	640	572	583	389	6,497
Tlaxcala	27	46	65	106	166	243	178	233	54	42	35	1,193
Veracruz	22	345	678	243	268	129	251	190	379	255	250	3,011
Yucatán	36	91	196	129	109	54	61	100	163	97	35	1,071
Zacatecas	16	30	57	22	65	56	62	75	83	129	21	617

Fuente: Elaboración propia con base en datos de la SE, 2020d y 2020e. <https://www.gob.mx/se/acciones-y-programas/competitividad-y-normatividad-inversion-extranjera-directa?state=published>

Cuadro 4a

Crecimiento de la IED de EUA en territorio mexicano de 2000 al 2009 (porcentaje)

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	Promedio
Crecimiento IED EUA	61.9	81.5	-37.2	-18.2	-10.8	45.5	-0.8	13.8	-25.9	-26.4	8.3
Aguascalientes	7.9	67.3	-62.7	-20.5	11.1	5.4	-4.4	214.3	-76.9	301.5	44.3
Baja California	-15.5	24.5	17.6	-31.7	-5.2	11.0	18.8	47.9	-24.0	-53.0	-1.0
Baja California Sur	-0.9	203.2	-2.8	-56.0	28.8	374.5	0.3	15.8	-31.1	-35.0	49.7
Campeche	14.0	7.8	147.8	-58.3	142.4	-61.4	39.5	-14.4	-2.2	-85.5	13.0
Chiapas	194.9	173.8	-44.7	-59.0	95.5	5.9	-22.1	84.8	-89.6	338.0	67.7
Chihuahua	115.5	-27.7	30.3	-21.8	13.8	34.7	10.6	8.2	-26.3	-29.9	10.7
Ciudad de México	77.3	158.9	-56.8	-39.6	-6.1	91.0	5.8	-22.3	3.2	-15.6	19.6
Coahuila	32.1	33.4	26.8	-19.4	-24.4	-13.7	1.4	-7.1	-14.9	-50.6	-3.6
Colima	105.4	250.7	-62.7	-38.0	23.5	19.1	31.0	56.0	-37.5	-2.0	34.5
Durango	49.0	26.6	7.9	-8.6	-58.3	-51.4	57.4	115.2	-75.6	96.5	15.9
Estado de México	104.5	84.2	-51.3	-23.6	99.9	-9.6	18.7	-42.2	5.6	-28.8	15.7
Guanajuato	7.8	149.3	-29.1	3.1	-52.5	176.6	-37.4	94.8	-63.6	-36.0	21.3
Guerrero	308.5	351.2	-24.3	-45.4	-28.2	2.8	23.4	17.3	-23.7	-38.1	54.3
Hidalgo	386.3	400.6	-62.9	-20.5	41.5	-32.0	219.2	-70.4	67.9	-90.0	84.0
Jalisco	100.2	-0.5	-44.5	55.5	-44.3	-4.3	38.5	122.8	-68.8	23.9	17.8
Michoacán de Ocampo	329.5	529.8	-74.7	-2.3	-35.1	169.2	-40.9	156.3	-57.4	-9.2	96.5
Morelos	49.8	144.9	-60.5	-41.3	119.4	-88.0	1,327.6	90.6	-56.6	-81.0	140.5
Nayarit	195.9	217.5	-59.7	125.6	-9.2	27.1	97.5	-15.6	-85.0	15.9	51.0
Nuevo León	13.1	83.3	-9.2	-5.8	-56.6	186.1	-48.2	57.5	-39.1	-32.8	14.8
Oaxaca	2,051.9	342.3	-61.5	-7.9	-23.4	99.2	-3.9	52.9	-27.9	-57.2	236.5
Puebla	6.9	142.0	-63.3	-33.5	-19.6	229.2	-57.7	14.4	-2.8	-68.8	14.7
Querétaro	26.2	74.6	-25.4	-40.9	-23.2	215.4	-39.0	11.5	-2.3	129.1	32.6
Quintana Roo	944.0	157.8	-55.5	-59.3	14.4	34.2	50.3	96.9	-77.1	102.3	120.8
San Luis Potosí	74.0	192.4	-30.7	25.2	-62.7	139.4	-25.0	4.7	-12.0	-41.5	26.4
Sinaloa	-27.6	675.6	-78.2	11.1	-17.3	-23.6	57.3	79.7	-50.1	-14.0	61.3
Sonora	106.0	-12.5	-1.9	0.3	65.5	-55.9	-2.7	101.9	20.9	-68.8	15.3
Tabasco	566.3	125.4	-51.9	-41.1	-7.0	81.4	-31.8	109.7	-57.1	-1.9	69.2
Tamaulipas	48.6	-3.6	-5.3	3.2	-42.8	42.0	12.3	-10.7	2.0	-33.3	1.3
Tlaxcala	71.0	41.5	64.0	56.9	46.1	-26.7	31.3	-77.1	-22.2	-16.1	16.9
Veracruz	1,441.8	96.7	-64.1	10.2	-52.0	95.3	-24.3	98.9	-32.6	-2.2	156.8
Yucatán	153.0	115.8	-34.1	-15.4	-50.3	12.2	65.3	62.3	-40.5	-63.8	20.5
Zacatecas	83.6	87.4	-60.6	191.7	-14.4	10.6	20.7	11.2	55.7	-83.4	30.2

Fuente: Elaboración propia con base en datos de la SE, 2020d y 2020e. <https://www.gob.mx/se/acciones-y-programas/competitividad-y-normatividad-inversion-extranjera-directa?state=published>

En la segunda década del siglo XXI, en el cuadro 5 se puede apreciar, los diez estados que más IED reciben son Ciudad de México acumulando 21 mil 852 millones de dólares de 2000 al 2018, con más de 10 mil millones de dólares se encuentran los estados de México y Nuevo León, el Estado de Chihuahua con 9 mil 223 millones de dólares y Jalisco con 7 mil 827 millones de dólares, le siguen Baja California con 7 mil 630 millones de dólares, Coahuila 7 mil 648 millones de dólares, Tamaulipas 5 mil 366 millones de dólares, Guanajuato 5 mil 78 millones de dólares y Sonora 3 mil 597 millones de dólares de IED procedente de EUA.

Cuadro 5

Montos IED de EUA en territorio mexicano de 2010 al 2018 (millones de dólares).

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	Acumulado
USA	10,994	13,086	9,606	16,818	10,347	19,466	10,820	15,188	12,398	118,723
Aguascalientes	76	-16	64	81	339	117	67	261	172	1,161
Baja California	606	543	655	743	767	963	1,112	1,255	985	7,630
Baja California Sur	258	301	383	317	135	285	441	521	361	3,002
Campeche	49	-14	160	104	92	411	-46	262	37	1,054
Chiapas	80	66	58	110	11	181	67	112	32	717
Chihuahua	1,071	829	738	1,092	1,054	1,686	998	984	770	9,223
Ciudad de México	2,232	3,669	1,690	3,351	1,508	3,263	2,200	2,018	1,922	21,852
Coahuila de Zaragoza	381	306	294	1,249	1,218	1,115	763	1,447	874	7,648
Colima	32	43	35	39	7	56	-6	28	14	248
Durango	70	71	8	29	-16	121	34	43	31	390
Estado de México	1,132	1,619	1,281	1,642	2,311	1,643	646	1,246	678	12,199
Guanajuato	75	800	421	595	251	756	417	727	1,035	5,078
Guerrero	71	105	52	56	-26	82	15	50	16	420
Hidalgo	81	231	61	24	-193	314	33	61	88	700
Jalisco	1,024	456	656	1,131	577	1,915	568	916	585	7,827
Michoacán de Ocampo	73	99	169	310	-110	240	63	126	88	1,057
Morelos	43	44	51	54	21	78	32	164	0	487
Nayarit	60	62	74	298	28	58	34	67	47	728
Nuevo León	1,259	1,139	-13	1,610	561	1,655	1,525	1,530	2,363	11,629
Oaxaca	36	49	40	50	-3	50	15	64	9	310
Puebla	426	261	315	215	53	320	161	175	91	2,016
Querétaro	218	11	177	302	318	877	374	292	158	2,727
Quintana Roo	137	156	249	662	61	107	84	106	115	1,677
San Luis Potosí	145	80	166	336	172	748	110	392	724	2,874
Sinaloa	88	109	79	108	53	140	63	108	17	765
Sonora	510	93	485	615	338	501	234	639	182	3,597
Tabasco	53	172	146	128	145	464	5	157	184	1,453
Tamaulipas	365	588	536	782	398	797	596	813	492	5,366
Tlaxcala	71	206	30	-10	41	94	53	42	91	618
Veracruz de Ignacio de la Llave	186	546	362	574	255	267	86	479	191	2,947
Yucatán	43	99	76	78	-20	118	57	73	32	556
Zacatecas	45	364	107	141	3	44	20	30	15	767

Fuente: Elaboración propia con base en datos de la SE, 2020b y 2020c. <https://www.gob.mx/se/acciones-y-programas/competitividad-y-normatividad-inversion-extranjera-directa?state=published>

De los diez estados que más IED reciben en la segunda década del siglo XXI, seis comparten frontera con EUA, los otros cuatro, son estados ubicados en el centro y occidente del país que cuentan con grandes mercados y clúster industriales relacionados con la industria automotriz y electrónica que potencializan la producción al igual que el consumo tanto en territorio mexicano como en el extranjero.

Cuadro 5a

Crecimiento de la IED de EUA en territorio mexicano de 2010 al 2018 (porcentaje)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	Promedio
EUA	24.5	19.0	-26.6	75.1	-38.5	88.1	-44.4	40.4	-18.4	13.2
Aguascalientes	-49.9	-121.1	-500.1	26.8	317.4	-65.5	-42.9	291.1	-34.2	-19.8
Baja California	21.9	-10.4	20.6	13.5	3.2	25.6	15.4	12.9	-21.6	9.0
Baja California Sur	-20.3	16.6	27.3	-17.4	-57.5	111.9	54.6	18.1	-30.8	11.4
Campeche	857.5	-129.3	-1,206.4	-35.1	-11.3	347.4	-111.3	-664.8	-85.9	-115.4
Chiapas	41.8	-16.7	-12.1	89.2	-90.4	1,604.9	-62.9	67.4	-71.3	172.2
Chihuahua	25.9	-22.6	-10.9	47.9	-3.4	59.9	-40.8	-1.5	-21.7	3.6
Ciudad de México	-9.5	64.4	-53.9	98.3	-55.0	116.4	-32.6	-8.3	-4.8	12.8
Coahuila	155.0	-19.5	-4.0	324.4	-2.4	-8.5	-31.6	89.7	-39.6	51.5
Colima	-16.1	35.9	-19.7	12.1	-81.8	691.2	-110.1	-596.5	-49.5	-14.9
Durango	164.1	1.9	-89.3	286.1	-153.6	-871.2	-71.9	25.7	-26.8	-81.7
Estado de México	59.8	43.1	-20.9	28.1	40.8	-28.9	-60.7	92.8	-45.6	12.1
Guanajuato	-60.3	970.7	-47.3	41.3	-57.9	201.2	-44.8	74.1	42.4	124.4
Guerrero	73.4	47.2	-50.4	8.3	-145.8	-417.3	-82.1	240.2	-67.2	-43.7
Hidalgo	701.3	185.4	-73.6	-60.0	-892.6	-262.5	-89.4	83.9	43.3	-40.5
Jalisco	80.1	-55.5	43.9	72.4	-49.0	232.2	-70.3	61.3	-36.1	31.0
Michoacán	-5.0	34.7	71.4	83.5	-135.5	-317.8	-73.8	100.9	-30.5	-30.2
Morelos	41.0	3.0	15.7	5.8	-61.2	276.0	-58.8	407.3	-100.0	58.8
Nayarit	97.9	2.7	19.4	304.1	-90.5	107.3	-42.6	101.1	-30.0	52.1
Nuevo León	98.8	-9.5	-101.1	-12,394.7	-65.2	195.1	-7.9	0.3	54.5	-1,358.9
Oaxaca	-11.9	35.9	-17.2	25.3	-106.8	-1,541.6	-69.2	320.2	-85.6	-161.2
Puebla	641.5	-38.8	20.6	-31.7	-75.4	506.4	-49.8	8.7	-48.0	103.7
Querétaro	-63.5	-94.9	1,504.8	70.4	5.4	175.5	-57.3	-22.1	-46.0	163.6
Quintana Roo	23.6	14.4	59.3	166.1	-90.8	76.8	-21.8	26.4	8.6	29.2
San Luis Potosí	89.4	-44.4	106.4	102.6	-48.9	334.7	-85.3	256.4	84.8	88.4
Sinaloa	31.0	23.0	-27.0	36.4	-50.9	162.7	-55.2	73.3	-84.5	12.1
Sonora	110.4	-81.8	421.4	26.8	-45.1	48.3	-53.4	173.4	-71.6	58.7
Tabasco	-9.2	225.1	-14.8	-12.5	13.1	220.0	-99.0	3,270.8	17.3	401.2
Tamaulipas	-6.1	61.1	-8.8	45.8	-49.2	100.5	-25.2	36.3	-39.5	12.8
Tlaxcala	103.5	189.3	-85.6	-133.3	-519.4	127.4	-43.1	-21.0	114.7	-29.7
Veracruz	-25.4	193.5	-33.7	58.6	-55.7	5.0	-67.8	456.3	-60.0	52.3
Yucatán	21.3	133.6	-23.3	2.8	-125.6	-688.1	-52.0	28.1	-56.0	-84.4
Zacatecas	107.7	715.2	-70.5	31.8	-98.2	1,613.3	-53.9	47.2	-49.6	249.2

Fuente: Elaboración propia con base en datos de la SE, 2020b y 2020c. <https://www.gob.mx/se/acciones-y-programas/competitividad-y-normatividad-inversion-extranjera-directa?state=published>

El crecimiento de la IED procedente de EUA en México es importante y durante la segunda década del siglo XXI, seis estados tienen en promedio un crecimiento por arriba del 100 por ciento, tal es el caso de Tabasco que en promedio de 2000 al 2018 tiene un incremento promedio de la IED de 401.2 por ciento, Zacatecas 249.2 por ciento, Chiapas 172.2 por ciento, Querétaro 163.6 por ciento, Guanajuato 14.4 por ciento y Puebla con 103.7 por ciento, siendo el crecimiento de la IED en promedio en todo el país de México de 13.2 por ciento (cuadro 5a). Lo cual muestra la diversificación de los capitales que entran de EUA en territorio mexicano y que contribuyan al crecimiento de las actividades productivas, de los servicios, comercio, industria automotriz, industria química, industria de bebidas y el tabaco, así como en el sector energético y aeroespacial.

De acuerdo con los números de los cuadros 4, 4a y 5, 5a, se detecta que la IED procedente de EUA se concentra en los estados mexicanos con los cuales comparte frontera, así como con los del centro-occidente. Asimismo, se observa un mayor crecimiento de la IED en los estados mexicanos ubicados en el Sur como lo es Tabasco y Chiapas que han alcanzado en promedio de 2010 a 2018 tasas de crecimiento de 401.2 por ciento y 172.2 por ciento, sin embargo, los montos de IED en estos estados es baja comparada con la inversión recibida en la Ciudad de México, Estado de México, Nuevo León, Chihuahua, Coahuila, Jalisco, Baja California, Tamaulipas, Guanajuato y Sonora. Concentrándose la IED de EUA principalmente en los servicios financieros, la industria automotriz, industria química, comercio al por menor, industria de bebidas y tabaco, industria alimentaria, sector energético y aeroespacial.

En general la IED de EUA es mayor en el sector de los servicios financieros y representa el 45.6 por ciento de lo que capta México en dicho sector, sumando 36,010.2 millones de dólares del año 1999 al tercer trimestre de 2019. De los 36,010.2 millones de dólares el 90 por ciento corresponde a IED en instituciones de intermediación crediticia que en valor absoluto representa 32,409.18 millones de dólares, el 6 por ciento se vincula con IED de actividades bursátiles y de inversión que suman 2,160.6 millones de dólares y el 4 por ciento de IED se canaliza en compañías de finanzas y seguros con 1,440.4 millones de dólares. La IED de los servicios financieros se concentra en 49 por ciento en la Ciudad de México, 7 por ciento en Nuevo León, 6 por ciento en el Estado de México, 5 por ciento en Jalisco y 4 por ciento en Querétaro, el 29 por ciento se encuentra distribuido en el resto de los 27 estados que conforman el territorio mexicano. Siendo Banamex la que concentra la IED de EUA en los servicios financieros en México. (SE, 2020f).

Por su parte la IED de EUA que se destina a la industria automotriz corresponde al 48.9 por ciento de lo que ha recibido México en ese sector de 1999 al tercer trimestre de 2019, sumando un valor de 35,583.7 millones de dólares, que se distribuyen en 60.2 por ciento en la producción de autopartes y equivale una cantidad de 21,421.38 millones de dólares, 37.3 por ciento o 13,272.72 millones de dólares en la fabricación de vehículos ligeros y 2.5 por ciento o 889.59 millones de dólares en la fabricación de vehículos pesados. Concentrando la mayor parte de la IED el estado de Chihuahua con 16.5 por ciento, Coahuila 9.9 por ciento, Nuevo León 9.8 por ciento, Estado de México 8.9 por ciento, Guanajuato y Aguascalientes con 8.5 por ciento cada uno, el 37.8 por ciento se encuentra distribuido en los otros 26 estados del país de México. Teniendo General Motors la mayor representatividad de EUA en esta industria de México. (SE, 2020g).

En lo que respecta con la IED procedente de EUA destinada a la industria química, está representó el 60.5 por ciento de la captación en México en dicha industria durante 1999 al tercer trimestre de 2019, acumulando una cantidad de 20,949.4 millones de dólares, distribuidos en 39.5 por ciento en la fabri-

cación de jabones, limpiadores y preparaciones de tocador, 26.5 por ciento en la fabricación de productos farmacéuticos, 12.2 por ciento en fabricación de productos químicos. Del total de la IED en la industria química, la Ciudad de México ha captado el 33.6 por ciento, el Estado de México 24.7 por ciento, Veracruz 10.2 por ciento, Jalisco 5.8 por ciento, Guanajuato 5.3 por ciento y el 20.4 por ciento en los 27 estados federativos restantes de México. Siendo Comex la empresa más representativa de la industria química de EUA en territorio mexicano. (SE, 2020h).

La IED en el comercio al por menor proveniente de EUA corresponde al 88.7 por ciento de lo que recibió México de 1999 al tercer trimestre de 2019, siendo su valor acumulado por 19,012.9 millones de dólares, que se distribuye en 85.2 por ciento en comercio en tiendas de autoservicio y departamentales, 11.2 por ciento en comercio de vehículos, refacciones, combustibles y lubricantes, el 3.6 por ciento en otros comercios. La Ciudad de México es la que sigue concentrando la IED con el 25.7 por ciento, Estado de México con 17.3 por ciento, Jalisco con 6.2 por ciento, Nuevo León 5.4 por ciento, Puebla 3.7 por ciento, Guanajuato con 3.4 por ciento y el 38.3 por ciento distribuido en el resto de los estados del territorio mexicano. Encontrándose Walmart como la empresa más representativa de EUA en México. (SE, 2020i).

EUA y la IED realizada en México en la industria de las bebidas y el tabaco es de 16,177.5 millones de dólares que representan el 36.5 por ciento. De los 16,177.5 millones de dólares, el 69.5 por ciento se canalizó para la elaboración de cerveza, el 24 por ciento en la elaboración de refrescos y hielo, el 6.5 por ciento para otras bebidas. Nuevo León captó el 15.7 por ciento de la inversión, Ciudad de México el 12.6 por ciento, Estado de México el 10.8 por ciento, Jalisco y Coahuila el 6.5 por ciento cada uno, y el 47.9 por ciento de la IED se distribuye en los 27 estados restantes del país de México. Encontrándose la empresa Coca Cola como la más representativa de EUA en México. (SE, 2020j).

En lo que respecta a la IED de EUA en la industria alimentaria mexicana, ésta representa el 58.3 por ciento y suma la cantidad de 9,569.3 millones de dólares durante 1999 al tercer trimestre de 2019. Teniendo la elaboración de chocolates y dulces 34.2 por ciento de participación, 28.5 por ciento otras industrias alimentarias, 15.4 por ciento la elaboración de productos lácteos y el 2.9 por ciento otros tipos de alimentos. Ciudad de México captó el 17.8 por ciento, Jalisco el 16.3 por ciento, Estado de México 14.3 por ciento, Nuevo León 13.6 por ciento, Guanajuato 6.7 por ciento, Puebla 5.2 por ciento y 26.2 por ciento en los 26 estados restantes. Siendo de EUA la empresa Sabritas la más representativa en esta industria del mercado mexicano. (SE, 2020k).

EUA también tiene una participación importante en el sector eléctrico, la cual corresponde al 18.2 por ciento y acumula 7,480 millones de dólares durante los años de 1999 al tercer trimestre de 2019. Dicha inversión se ha concentrado principalmente en la generación de energía eléctrica, transporte

de gas por ductos, así como en construcción de obras. Siendo IEnova, Infraestructura Energética la empresa inversora en México. (SE, 2020l).

Otro sector que gana presencia en el territorio mexicano es el aeroespacial que durante los años de 1999 al tercer trimestre de 2019 acumula 2,181.2 millones de dólares que representan el 65.1 por ciento de lo que se ha invertido en dicho sector. La entidad que más IED ha recibido en la industria aeroespacial es Querétaro con 29 por ciento, Baja California 20 por ciento, Chihuahua 18 por ciento, Nuevo León 14 por ciento, Sonora 7 por ciento, y el 12 por ciento restante distribuido en los otros 27 estados que conforman el territorio mexicano. La empresa de EUA más representativa en realizar IED en México es Honeywell, Aerospace. (SE, 2020m).

Como hemos mencionado tanto en la primera como en la segunda década del siglo XXI, la IED de EUA continúa mostrando su presencia en México y ésta se ha concentrado en los servicios financieros, industria automotriz, industria química, comercio al por menor, industria de bebidas y tabaco, industria alimentaria, sector eléctrico y aeroespacial. Contribuyendo los montos de IED al crecimiento de la economía y al dinamismo de las transacciones comerciales entre México-EUA.

CONCLUSIONES

El comercio de México con EUA mantiene una dinámica creciente y con saldo favorable para el país azteca. Las exportaciones en promedio de 2001-2018 presentan un crecimiento de 5.3 por ciento, las importaciones de 3.5 por ciento, la balanza comercial de 11.7 por ciento y el comercio total de México con EUA de 4.5 por ciento. Los dos países mantienen una relación muy estrecha que favorece el intercambio de mercancías y que las exportaciones del mercado mexicano se concentren en EUA, siendo éstas el 79.5 por ciento en 2018 y en este mismo año México importó del mercado estadounidense el 46.5 por ciento de las compras totales que se hacen del exterior.

La dinámica alcista en el valor de las transacciones comerciales entre México y EUA permite que ambos países continúen con un Tratado de Libre Comercio ahora denominado T-MEC, el cual continuará motivando el impulso de las exportaciones e importaciones con balanza comercial positiva para México. Sobresaliendo la venta de productos relacionados con la industria automotriz, así como la industria electrónica, al igual que productos vinculados con la parte de eléctricos; reactores nucleares, calderas, maquinaria; combustibles minerales, aceites, productos de destilación; aparatos ópticos, fotográficos, técnicos, médicos; muebles, iluminación, cerveza, tequila, edificios prefabricados; plásticos; verduras comestibles, raíces y tubérculos; frutas comestibles, nueces y cáscara de cítricos, entre otros.

De igual manera que las ventas se concentran en el mercado de EUA, lo mismo acontece en las compras que necesita México del exterior, represen-

tando las importaciones provenientes de EUA en 2018 el 46.5 por ciento, concentrándose éstas compras, en la adquisición de bienes relacionados con la industria electrónica y automotriz, al igual que en productos vinculados con reactores nucleares, calderas, maquinaria; combustibles minerales, aceites, productos de destilación; plásticos y sus manufacturas; aparatos ópticos, fotográficos, técnicos, médicos; artículos de hierro, hierro y acero, al igual que en productos químicos orgánicos, entre otros que son necesarios para la estructura productiva mexicana y que se complementan con los bienes que posteriormente serán exportados al propio mercado de EUA, como al resto del mundo.

El comercio entre los dos países contribuye para que la IED de EUA en México tenga presencia en los 32 estados, concentrándose los montos de la inversión en Ciudad de México, Nuevo León, Estado de México, Chihuahua, Baja California, Tamaulipas, Coahuila, Sonora, Puebla, Querétaro, Jalisco y Guanajuato, lugares en los cuales existe una alta participación de las industrias manufactureras que les permite convertirse en polos de atracción de la IED que impulsa el crecimiento de las transacciones comerciales. Por lo tanto, los dos países necesitan continuar dando apertura en sus mercados para que la economía siga creciendo y dinamizando el mercado externo al igual que el doméstico, y la apertura siga siendo el puente que conecta y fortalece los lazos impidiendo no prosperen las tentativas de proteccionismo que puedan surgir en la escena internacional, de igual manera robustecer economías de escala, que incrementen la oferta de bienes y de servicios, estimulando la expansión de los mercados.

Con el análisis que hemos presentado en la dinámica de las exportaciones e importaciones, así como la distribución de los montos de IED de EUA en México, el trabajo contribuye al crecimiento de la reflexión en el contexto de las oportunidades existentes en la relación comercial para las compras y ventas que puedan ampliar el horizonte de las inversiones que se han concentrado en los servicios financieros, industria automotriz, industria química, comercio al por menor, industria de bebidas y tabaco, industria alimentaria, sector eléctrico y aeroespacial. Para transitar en inversiones de la industria 4.0 que se vinculen con los sectores productivos, impulsando la oferta y demanda de más bienes que hagan crecer el mercado y la especialización del trabajo mexicano al igual que de su ingreso per cápita.

REFERENCIAS CONSULTADAS

- BM (2020a). Datos. Comercio. Importación de mercaderías (US\$ a precios actuales). Recuperado de <https://datos.bancomundial.org/indicador/TM.VAL.MRCH.CD.WT?view=chart>
- (2020b). Datos. Economía y crecimiento. PIB per cápita (US\$ a precios actuales). Recuperado de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.PCAP.CD?view=chart>

- (2020c). Datos. Comercio. Exportaciones de bienes y servicios (% del PIB). Recuperado de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.EXP.GNFS.ZS?view=chart>
- (2020d). Datos. Comercio. Importaciones de bienes y servicios (% del PIB). Recuperado de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.IMP.GNFS.ZS?view=chart>
- Calderón Villarreal, Cuauhtémoc y Leticia Hernández Bielma (2011). EL TLCAN una forma de integración económica dualista: comercio externo e inversión extranjera directa. *Revista Estudios Sociales*, Vol. 19, No. 37, ene./jun.2011, p.p. 92-118. Recuperado de <http://www.scielo.org.mx/pdf/estsoc/v19n37/v19n37a4.pdf>
- Carbaugh, Robert (1999). *Economía internacional*. México. Editorial International Thomson.
- Correa López, Gabriela y Ángel Licon Michel (2019). Comercio exterior de México y renegociación del TLCAN. *Revista Portes* Núm.25, Vol.13. Enero-junio. P.p. 81-104. Recuperado de <http://www.portesasiapacifico.com.mx/revistas/epocaiii/numero25/4.pdf>
- Díaz-Bautista, Alejandro (2006). Un modelo de crecimiento económico, instituciones, integración económica e inversión extranjera directa de México con Estados Unidos. *Revista de Ciencias Sociales convergencia*, nú.41, mayo-agosto, pp. 117-139. Recuperado de <http://www.scielo.org.mx/pdf/conver/v13n41/v13n41a5.pdf>
- Dussel Peters, Enrique (2000). El Tratado de Libre Comercio de Norteamérica y el desempeño de la economía en México. Naciones Unidas, Comisión Económica para América Latina y el Caribe- CEPAL. Recuperado de https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/25453/LC-mexL431_es.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- INEGI (2020). Marco Geodésico. Áreas Geográficas. Recuperado de https://www.inegi.org.mx/datos/default.html?t=0130#Areas_geograficas
- Krugman, Paul, Maurice Obstfeld y Melitz Marc (2012). *Economía internacional teoría y política*. Madrid, España. Editorial Pearson.
- Malkin, Elizabeth (2019). México ratifica el T-MEC con Estados Unidos y Canadá. Publicado el 19 de junio de 2019 por el Periódico *The New York Times*. Recuperado de <https://www.nytimes.com/es/2019/06/19/espanol/mexico-ratifica-tmec-trump.html>
- Usla, Héctor (2020a). Senado de EU aprueba el T-MEC. Publicado el 16 de enero de 2020 por el periódico El Financiero. Recuperado de <https://www.elfinanciero.com.mx/economia/yes-senado-de-eu-aprueba-el-t-mec-tras-sangre-sudor-y-lagrimas-en-el-proceso>
- (2020b). Siempre sí: Senado de Canadá aprueba ley de implementación del T-MEC. Publicado el 13 de marzo de 2020 por el periódico El Financiero. Recuperado de <https://www.elfinanciero.com.mx/economia/siempre-si-senado-de-canada-aprueba-ley-de-implementacion-del-t>

mec

- Smith, Adam (1958). *Investigación sobre la naturaleza y causa de la riqueza de las naciones*; Edición de Edwin Cannan. México. Editorial FCE.
- Ricardo, David (1959). *Principios de economía política y tributación*. México. Editorial FCE.
- SE (2020a). Comercio exterior / Países con Tratados y Acuerdos firmados con México. Acuerdos y Tratados comerciales suscritos por México. Recuperado de https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/1883/Cuadro_de_Acuerdos_y_Tratados_Comerciales_de_Mexico.pdf
- (2020b). Comercio Exterior/Información Comercial. Sistema de Consulta de Información Estadística por País. Exportaciones. Recuperado de http://187.191.71.239/sic_php/pages/estadisticas/mexico/G8ppx_e.html
- (2020c). Comercio Exterior/Información Comercial. Sistema de Consulta de Información Estadística por País. Importaciones. Recuperado de http://187.191.71.239/sic_php/pages/estadisticas/mexico/G8ppm_e.html
- (2020d). Acciones y Programas. Competitividad y Normatividad/Inversión Extranjera Directa. Información estadística de flujos de IED hacia México por país de origen desde 1999. Recuperado de <https://www.gob.mx/se/acciones-y-programas/competitividad-y-normatividad-inversion-extranjera-directa?state=published>
- (2020e). Acciones y Programas. Competitividad y Normatividad/Inversión Extranjera Directa. Información estadística de flujos de IED hacia México por entidad federativa desde 1999. Recuperado de <https://www.gob.mx/se/acciones-y-programas/competitividad-y-normatividad-inversion-extranjera-directa?state=published>
- (2020f). Acciones y Programas. Competitividad y Normatividad/Inversión Extranjera Directa. Fichas sectoriales 2019. Servicios Financieros. Recuperado de <https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/515412/Serviciosfinancieros2019-3T.pdf>
- (2020g). Acciones y Programas. Competitividad y Normatividad/Inversión Extranjera Directa. Fichas sectoriales 2019. Sector Automotriz. Recuperado de <https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/515414/Automotriz2019-3T.pdf>
- (2020h). Acciones y Programas. Competitividad y Normatividad/Inversión Extranjera Directa. Fichas sectoriales 2019. Industria Química. Recuperado de <https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/515411/Industriaquimica2019-3T.pdf>
- (2020i). Acciones y Programas. Competitividad y Normatividad/Inversión Extranjera Directa. Fichas sectoriales 2019. Comercio al por menor. Recuperado de <https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/515406/Comercioalpormenor2019-3T.pdf>

- (2020j). Acciones y Programas. Competitividad y Normatividad/Inversión Extranjera Directa. Fichas sectoriales 2019. Industria de las bebidas y el tabaco. Recuperado de <https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/515405/BebidasyTabaco2019-3T.pdf>
- (2020k). Acciones y Programas. Competitividad y Normatividad/Inversión Extranjera Directa. Fichas sectoriales 2019. Industria Alimentaria. Recuperado de <https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/515410/Industriaalimentaria2019-3T.pdf>
- (2020l). Acciones y Programas. Competitividad y Normatividad/Inversión Extranjera Directa. Fichas sectoriales 2019. Energético. Recuperado de <https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/515409/Energetico2019-3T.pdf>
- (2020m). Acciones y Programas. Competitividad y Normatividad/Inversión Extranjera Directa. Fichas sectoriales 2019. Sector aeroespacial. Recuperado de <https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/515413/Aeroespacial2019-3T.pdf>